

愛大ビジネスクラブ(Ai クラブ)の出店者募集

愛知大学同窓会ホームページに OB・OG のお店紹介ページがあります。

しかし、住所、職種で検索ができない、また、廃業のお店があること等から、今回、愛大ビジネスクラブ(以下、当クラブ)を設立し、新に同窓生が関係する企業、お店を紹介する「愛大ビジネスクラブ」の Web サイトを立ち上げました。

ぜひ、ご出店下さい。

提出書類は、下記の事務局までご連絡下さい。

愛大ビジネスクラブの設立目的

1. 卒業生が 155 千人を超え、また、同窓生は 105 千人を超える状況であります。
同窓会の目的である「**会員相互の親睦を図り、愛知大学の隆昌発展に寄与することを目的とする。**」を達成するため、全国の同窓生が『**出会い**』『**絆**』『**相互扶助**』のもと、**同窓生による愛大のブランド力アップ**のために、本クラブを立ち上げました。
2. 少子高齢化が進む中、7 年後の 2030 年には大学入学の対象となる 0 才～14 才の人口は、145 万人が 120 万人(減少率▲17%)となり、今後、入学生の同窓会入会金に依存する割合が高い愛知大学同窓会は、厳しい財政状況になると予測されます。
3. 一方、同窓生による維持会費の納入率は全同窓生の 1%未満であり、納入率を引き上げる施策が必要となり、愛大ビジネスクラブを立ち上げ、同窓生の交流を図りながら維持会費の納付を推進します。

愛大ビジネスクラブへの出店の参加条件

1. 愛知大学同窓会の維持会費を納入している方。
2. 愛知大学同窓生が経営する法人企業、個人企業、また、同窓生が勤務する法人企業、個人企業、県市町村、その他の団体等の同窓生が当クラブのホームページ上に
出店できます。
原則、1社1出店としますが、他店舗展開、他業態経営の場合は複数の出店を可能とします。
3. 出展企業への支払いについては、極力、Ai Card での決済に協力して頂ける先とします。
4. 出店に対しては、利用者(同窓生)に少しでもメリットの提供をして頂ける先とします。(優待割引等)
5. 同窓会事務局としては、愛大ビジネスクラブを浸透させるために、PDCA サイクルにご協力して頂ける先、つまり、同窓会としては、Plan(計画)、Do(実行)、Check(測定・評価)、Action(対策・改善)に務め、より良いビジネスマッチングサイトにしていきたいと考えています。
ついては、サービス提供実績について、極力報告して頂ける先とします。
6. 当クラブへの出店について、下記に該当された場合は出店ができませんし、後日判明した場合には、出店を取り消し致します。
 - ① 法令、または当クラブ、同窓会の規則等に対する重大な違反があったとき、
 - ② 愛知大学同窓会の維持会費の納付が1年以上無かった場合(愛知大学同窓会会費納入に関する細則)、
 - ③ 当クラブにおいて政治、思想、布教活動がされたと判断した場合、
7. サービスの購入者と出店者との間の苦情、トラブルに対して、愛大ビジネスクラブはマッチングサービスシステムの提供だけであり、出店者が誠意を持って対応、解決する必要があります。

以上

e-mail address / aiclub@aidai-businessclub.com

お問合せ窓口: 愛知大学同窓会 事務局 電話番号 052-937-8156